カラオケの鉄人 新橋SL広場前店 東京都港区新橋2-9-9升本ビル TEL: 03-6273-3484 URL ▶ http://www.karatetsu.com/tenpo/shinbashi-sl

THE TETSUJIN STREET JOURNAL.

新たな体制下での新生・鉄人化計画が本格始動

大手チェーン店の出店攻勢など 競争が激化するカラオケ市場

株式会社鉄人化計画の2014年8月期 第2四半期の主な連結業績は、売上高 50億87百万円(前年同期比3.2%增)、 営業利益74百万円(同58.7%減)、経 常利益56百万円(同60.1%減)、四半 期純損失26百万円(前年同期は四半 期純利益12百万円)となった。

大手カラオケチェーン店の積極的 な出店によるカラオケルームの供給 過剰を背景に、既存店のシェア減少 など、同社を取巻く環境は一層の厳 しさを増している。このような状況の 下、当第2四半期では収益性を重視し た厳選出店を図り、カラオケ店2店舗 を新規出店。これに加え、前期に出店 した7店舗の業績寄与や「からふね屋 珈琲店」の国内での健闘などにより、 増収を確保することができた。

一方、利益面では競合激化による 営業損失という結果となっている。



Kenichiro Hori

経営体制を一新し筋肉質な組織づくりに取組んできた堀健一郎社長。

「これまでの固定観念にとらわれず、常に謙虚に発想や行動を見直し、

今後はさらにそれを推し進め会社の総点検を行うとともに、

下期は潜在的に収益力の高い

鉄人化計画では、主力であるカラ オケルーム運営事業の厳しい競合 環境等を背景に下期計画を見直し、 として、売上高101億48百万円(前期

昨年11月の社長就任以来、

17.8%減)、経常利益2億18百万円(同 25.4%減)、当期純利益66百万円(同 58.8%増) との見通しを立てている。

消費税率引上げによる消費活動への 影響も懸念される中、同社として今後 もカラオケルーム運営事業に注力。潜 在的に収益力の高い店舗への積極的な 営業施策と、販促費やパート/アルバ イトシフト等の管理可能な店舗原価と 販管費の管理強化に努め、収益面およ びコスト削減面の両面を通じて業績回 復を図っていく計画だ。

なお株主還元については、「当第2 四半期の業績を鑑み中間配当は財務 体質強化のため見送らせて頂きまし たが、業績回復に向けて尽力致しま すので、何卒ご理解賜りますようお 願い申し上げます」(堀社長)と説明。 今後株主の期待にどのように応えて いくのか、鉄人化計画の動向・業績 に注目したい。

次なる成長ステージへの 足固めとなる 3つの重要施策を推進

3つの重要な視点をもって組織・事業体制の強化を図っていく」と語る。 筋肉質な経営基盤の構築へ向けた「

代表取締役社長 堀 健一郎

既存店シェア減少のほか、電力料金値

上げによる原価増、そして海外事業

の業績不振(韓国・台湾)が大きな影

響を与える形となった。具体的には、

韓国ではカラオケルーム運営の営業戦

略途上での業績不振により72百万円

の営業損失、台湾では「台中からふ

ね屋珈琲店 | の苦戦により8百万円の

成長を求めて走ってきた 中での「歪み(ひずみ)」

鉄人化計画は今年12月で創業15年 に着手する。 を迎える。その間、同社はベンチャー 企業として常に成長を追い求めて走っ てきたが、「そういった中で財務面や 人材面など、色々な歪みが生まれて る。そして、売上規模は100億円の大

期と捉え、今一度、筋肉質な経営基 盤を構築するために会社の構造改革

財務体質の改善/人材育成/ 組織力の強化

規模となった同社が今期を第二創業である。営業キャッシュ・フローの増 負債の圧縮またそれに基づく自己資 本比率の向上を図っていく考えだ。

様に最高の価値を提供することを諦

株式会社システムプランベネックス

コンピューター周辺機器の

本 社 大阪府大阪市浪速区日本橋

事業内容 ソフト・ハードウェア開発

五丁目5番4号

からふね屋珈琲株式会社

最後に組織力の強化として注目した 会議の展開だ。執行役員を含む主要 PDCAのサイクル(=経営の点検)の 定着化とともに「チーム鉄人」とい 続いて挙げられる取組みが、人材 う掛け声の下、全社一丸となった横 の育成。「ここ数年の加速度的な新規 断的な取組み文化の醸成が図られて 出店の過程で、店長の質のバランスいる。今まで個々に積上げられてき が崩れてしまった」と堀社長。お客 たナレッジ・ノウハウが全店舗へ広 く共有展開されることにより、店舗 基盤を構築する上で、鉄人化計画が めないプロフェッショナル人材の強 全体の底上げ効果が大いに期待され

CORPORATE DATA (2014年4月30日現在)

会社概要

社	名	株式会社 鉄人化計画 (TETSUJIN Inc.)
設	立	1999年12月14日

本 社 〒152-0023 **所 在 地** 東京都目黒区八雲一丁目4番6号

資本金 743.509.892円

カラオケルーム「カラオケの 事業概要 鉄人」をはじめとした空間提供 型アミューズメント施設の運営

従業員数 社員202名(連結)

役員構成

代表取締役会長 日野 洋一 代表取締役社長 堀 健一郎 取 締 役 新槇 武次 常勤監査役 緑河 久彰(社外) 監查 役 細野 康弘(社外)

査 役 尾堂 孝一(社外) 常務執行役員 勝 憲司 常務執行役員 大内 勇一 執行 役員 浦野 敏男

株式会社パレード 執行 役員 星川 正和 本 社 東京都目黒区八雲一丁目4番6号 本 社 グアム 執行 役員 太田 航也

グループ会社

鐵人化計畫股份有限公司

本 社 台湾 事業内容 飲食店等の運営

シーエルエスジー私募投資専門会社第1号 本 社 韓国

事業内容 投資会社

チョリンKOREA Inc. 本 社 東京都目黒区八雲一丁目4番6号 本 社 韓国 事業内容 フルサービス型珈琲ショップ運営 事業内容 カラオケ店及び飲食店の運営

TETSUJIN USA Inc.

事業内容 広告代理店業務、メディア事業 事業内容 カラオケ店及び飲食店の運営

STRATEGIES FOR THE FUTURE GROWTH

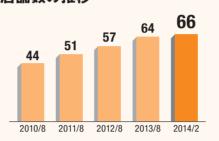
Ⅱ.「事業の大胆な見直し」に着手し、 営業キャッシュ・フローを増加

今後の持続的成長を見据え、 事業ポートフォリオを再構築

今日の成長に至るまで、鉄人化計 画は「出店」に軸足を置いた成長を果 たしてきた企業とも言える。しかしそ の動きの中では常に競合他社との厳 しい競争が強いられ、既存店も疲弊。 特にここ3~4年では、店舗の売上総

カラオケルーム 店舗数の推移

第16期 中間株主通信



利益の減少傾向が顕著になりつつあ った。このような状況推移の下、同社 は出店に頼ることのない、収益力向 上/改善の新たな術を積極的に見出 そうとしている。

その1つが「店舗収益の改善」であ る。即ち、「収益のインパクトが強か ったり、ポテンシャルの高い既存店 に関して集中強化していくとともに、 苦戦している店舗でも戦略の見直し を徹底的に図り、収益性を確保して いく」また「既存の商圏にとどまらず、 自ら商圏を広げていくことによって 集客力を高めていく」(堀社長)とい う施策方針だ。同時に、ポテンシャル そのものが失われている不採算店舗 は閉店も機動的に検討し、非中核事冷静に見守っていきたい。 業や海外事業の見直し・売却も視野



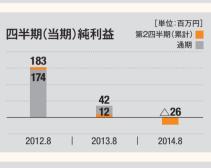
に入れていくとも堀社長は説明。先の 「会社の構造改革」の中でも取上げた 営業キャッシュ・フローの増加へ向け ンをいかに大胆に再構築していくか、

FINANCIAL HIGHLIGHTS



THE TETSILIIN STREET JOURNAL







Ⅲ. 新たな成長エンジンとなる 「事業の開発」~コンテンツプロバイダー事業~

カラオケルーム運営事業と 両輪で持続的な成長を実現

現在、鉄人化計画は新たな成長工 ンジンとして、"コンテンツプロバイ ダー事業"の開発へ積極的に取組み始 めている。コンテンツビジネスに精通 する堀社長だからこそ成し得る取組 みとも言えるだろう。

レード」だ。これまでの事業を通じ、 鉄人化計画とメジャー/マイナーを は益々深まってきた。そこで楽曲・コめて、「部屋自体をメディアとして捉

2

ンテンツをコンテンツホルダーから えてカラオケと絡めたライブイベント 獲得するだけでなく、「二次利用・三 の主催など、収益性のある事業として 次利用していくことで新たな収益源 を開発し、コンテンツホルダー様に お戻ししていく」(堀社長)。このよ うな点がパレードという会社のビジ ネスポイントとなってくるだろう。

メジャーアーティストと鉄人化計画 が展開するキャラクタールームのコラ その一環として本年3月に設立した ボレーション企画なども、新たな収益 のが、100%出資子会社「株式会社パ 源の一例だ。倖田來未や黒夢とのコラ ボ実績を通じ、オリジナルドリンクや グッズ販売等を含めた基本収益モデル 問わずコンテンツホルダーとの関係 は既に確立済み。今後はさらに一歩進

育てていく」(堀社長)計画だ。

今後の経営推進に向けて







黒夢×カラオケの鉄人

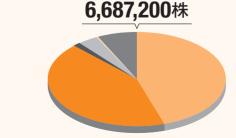
STOCK INFORMATION (2014年2月28日現在)

株式等の状況

论行可能株式総数	23,712,000株
论行済株式総数	6,687,200株
未 主 数	4,731名

大株主の状況

株主名	持株数(株)	出資比率(%)
ファースト・パシフィック・キャピタル(有)	2,300,000	34.39
(株) 鉄人化計画	476,600	7.13
日野 洋一	322,000	4.81
(株) 横浜銀行	240,000	3.58
(株)ドワンゴ	200,000	2.99



個人、その他 241,500株 3.61%

● 事業法人、その他法人 ● 金融商品取引業者 外国人等

3,013,954株 45.07% 2,837,901株 42.44% 103,245株 1.54% ● 自己名義株式 476.600株 7.13% 14,000株 0.21%

カラオケルーム運営事業とコンテン ツプロバイダー事業の両輪確立による 経営体制の一層の強化を図り、新たな 成長ビジョンを追求していく鉄人化計 画。その歩みにおいて、もし何か阻害 要因があるとしたらという問いに対し ては、「最大の敵は固定観念にとらわ れてしまうこと」と堀社長は答える。

財務体質の改善や出店に頼らない持 続的成長への挑戦など、謙虚に足元の 見直しからスタートした新生・鉄人化 計画。今までのカラオケ業界の常識に とらわれずに、創造的な発想を成長に 繋げていこうとする鉄人化計画の今後 の成長戦略に期待したい。

株主メモ 9月1日~翌8月31日 2月末日 受領株主確定日 定時株主総会 毎年11月 株主名簿管理人 三井住友信託銀行株式会社 東京都杉並区和泉 二丁目8番4号 三井住友信託銀行株式会社 0120-782-031 (通話料無料) ロ座管理機関 三菱UFJ信託銀行株式会社

七丁目10番11号 三菱UFJ信託銀行株式会社 同連絡先 0120-232-711 (通話料無料)

電子公告により行います。 *ただし、電子公告によることができない事故、その他のやむを得ない事由が生じたときには、日本経済が関係なりなりました。 http://www.tetsujin.ne.jp/irframe.htm

株式の所有者別分布状況